FICHE FORMATEUR · ID CONSEIL

Ismail Douiri

Gestion de projet, commerce, marketing : des formations ancrées dans le terrain de vos équipes.



EN BREF

Formateur indépendant en gestion de projet, commerce et marketing. J'interviens pour les entreprises, en direct, et pour les organismes de formation, en sous-traitance. Mes stagiaires sont le plus souvent des experts, ingénieurs, techniciens, chefs de chantier, managers, à qui on demande plus que leur expertise.

TROIS DOMAINES, EXERCÉS AVANT D'ÊTRE ENSEIGNÉS

Gestion de projet

- Travailler en mode projet
- Chef de projet occasionnel
- Management de projet, niveaux 1 et 2
- Coûts et délais
- Management des risques
- Leadership en mode projet
- Accompagner le changement
- Fonction de tuteur

Commerce

- Vente en face-à-face
- Maîtrise commerciale pour les non-commerciaux
- Prospecter et décrocher des rendez-vous
- Négociation commerciale
- Les bases du contrat commercial

Marketing

- Le marketing pour les non-marketeurs
- Du diagnostic au plan marketing
- Marketing produit et lancement de gamme
- Les bases du marketing digital
- Communication et création de contenu

PARCOURS

- **Plus de 12 ans dans la vente** : matériel électrique et génie climatique, marchés tertiaire, résidentiel et industriel, pour Schneider Electric, ABB, Magelec et Ariston.
- **4 ans de marketing produit** : chef de produit, conduite de gamme, lancements, pilotage de projets.
- **Formation depuis 3 ans** : en écoles de commerce et de vente (dont MyDigitalSchool), puis en entreprise. Près de 40 sessions, plus de 70 apprenants, note moyenne de 4,9 sur 5.

FAÇON DE TRAVAILLER

- Je demande avant la session qui sera dans la salle et ce que le client en attend.
- La question vient avant la théorie. Peu de diapositives, beaucoup de pratique.
- Exemples et jeux de rôle écrits sur les situations des participants.
- Chacun repart avec un engagement sur une situation réelle.

SECTEURS QUE JE CONNAIS

Énergie, réseaux de gaz, CVC, ingénierie et environnement, maintenance industrielle, IT.

MODALITÉS

Présentiel ou distanciel, en inter comme en intra. Groupes ou séances individuelles. Partout en France, à l'international sur devis.

EN SOUS-TRAITANCE

J'anime vos programmes avec vos supports. Vos documents vous reviennent dans vos délais. Vos clients restent vos clients.

Ismail Douiri · 06 99 06 38 09 · contact@idconseil-formation.fr

ID Conseil · Ismail Douiri EI · SIRET 92991042000025 · Enregistré sous le numéro 11951010995. Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État.